



Innovation Map

Leggi la storia di successo di Luigi

Come Luigi è riuscito ad attrarre investimenti!

Luigi è il **CEO di Startup Tech**, una giovane azienda che sviluppa soluzioni software innovative per il settore sanitario. Dopo anni di crescita sostenuta grazie all'innovazione, Luigi è convinto che sia arrivato il momento di **accelerare ulteriormente gli investimenti per consolidare il vantaggio competitivo dell'azienda**.

Per fare questo, Luigi ha bisogno di nuovi capitali da investitori esterni. Tuttavia, sa che **convincere gli investitori a finanziare la sua azienda non sarà facile**. Molti di loro sono scettici sulle reali potenzialità di crescita di Startup Tech e sui tempi di ritorno dell'investimento.

Luigi decide quindi di utilizzare l'**Innovation Map**, uno **strumento visuale** che permette di **mappare in modo chiaro e sintetico i vantaggi generati e le difficoltà ridotte di un'innovazione**. Grazie all'**Innovation Map**, Luigi e il suo team riescono finalmente a visualizzare in modo completo il potenziale di crescita di Startup Tech:

- **Maggiore efficienza e produttività** grazie all'automazione di molti processi.
- **Riduzione dei costi di sviluppo e di gestione**.
- **Miglioramento della qualità e della customer experience**.
- **Possibilità di entrare in nuovi mercati e segmenti di clientela**.

Inoltre, l'**Innovation Map** permette di identificare chiaramente i **driver di crescita futuri**:

- **Sviluppo di nuove funzionalità innovative per la piattaforma**.
- **Espansione in nuovi settori verticali e aree geografiche**.
- **Acquisizione di nuovi clienti e aumento del fatturato medio**.
- **Miglioramento dei margini grazie alle economie di scala**.

Armato di questa visione d'insieme, Luigi presenta il potenziale di crescita di Startup Tech a un gruppo selezionato di investitori. Grazie all'**Innovation Map**, riesce a **comunicare in modo convincente i vantaggi e le prospettive future dell'azienda**. Gli investitori rimangono entusiasti e decidono di finanziare il piano di crescita.

Nei mesi successivi, Luigi e il suo team utilizzano l'**Innovation Map** per guidare gli investimenti e monitorare i progressi. Grazie a questo strumento, riescono a focalizzare gli sforzi sulle iniziative più promettenti, a gestire le criticità e a comunicare in modo trasparente con gli investitori.

Gli investimenti portano i risultati attesi in termini di crescita del fatturato, aumento della quota di mercato e miglioramento della redditività. Startup Tech consolida la sua posizione di leader tecnologico nel settore sanitario.

Luigi è entusiasta di aver adottato l'**Innovation Map** per attrarre investimenti e guidare la crescita dell'azienda. Grazie a questo strumento, è riuscito a comunicare in modo convincente il valore di Startup Tech agli investitori, a gestire la complessità della crescita e a realizzare concretamente i risultati attesi. Ora l'azienda è **pronta ad affrontare altre sfide di sviluppo con maggiore consapevolezza e competenza**.

Se vuoi scoprire maggiori informazioni sulla Innovation Map [scarica il white paper](#) gratuito.

Crea la tua Innovation Map grazie al gratuito [Innovation Map Starter Kit](#).

Se vuoi scoprire come governare e gestire l'innovazione nella tua impresa **contattami subito** e sarò lieto di aiutarti a raggiungere questo sfidante obiettivo!



Gianluca Vaglio
Consulente tecnologico & Innovation Manager
P. IVA05467170964

Via Magellano, 4
20158 Milano

info@gianlucavaglio.net
www.gianlucavaglio.net